

# L'antivirus delle imprese: preservare subito la liquidità

*Il sistema industriale dovrà a breve affrontare le pesanti ricadute della lotta al COVID-19, a causa della rottura delle filiere globali di fornitura. E le PMI italiane sono ancora una volta esposte e poco supportate: per superare questo momento difficile devono anticipare i tempi, creando un tesoretto di liquidità, potendo contare sulla velocità e flessibilità del sistema dell'anticipo fatture digitale.*

A cura di Fabio Bolognini, Co-founder di Workinvoce

Il mondo intero è alle prese con una emergenza sanitaria senza precedenti. Molto presto dovrà affrontare anche le incalcolabili **ricadute delle misure di contenimento sul sistema produttivo**. I provvedimenti adottati drasticamente da Cina e Corea del Sud stanno bloccando molte fabbriche e produzioni, diversi prodotti e componenti provenienti dalle regioni che sono diventate la fabbrica del mondo cominciano a mancare. I programmi di produzione devono essere modificati, come già ammesso da grandi produttori che dipendono, come Apple, da forniture cinesi. Il **blocco di molte produzioni, l'aumento dei noli e dei costi di trasporto** hanno impatti sulle fabbriche europee e quindi sulle **imprese manifatturiere italiane** che fanno parte di molte filiere di fornitura. Insieme al danno immediato sul turismo e sul settore HORECA<sup>1</sup>, le conseguenze della lotta al COVID-19 toccano il già fragile sistema economico italiano, costruito da un notevole numero di piccole e medie imprese innestate in una complessa rete di subforniture.

## **Il Cigno Nero può danneggiare le PMI italiane**

Il Cigno Nero causato dal COVID-19 arriva in un contesto economico debole e costringe le imprese a confrontarsi una volta di più con la propria situazione finanziaria per stimare la capacità di resistenza alle avversità. Una potenziale rottura degli stock o rallentamenti nelle forniture di materiale causano la dilatazione dei tempi di consegna e quindi degli incassi dai clienti. Le uscite di cassa per manodopera, per altre forniture e le scadenze con banche ed Erario restano invariate, mentre gli incassi rallentano. In altre parole, il capitale circolante è destinato a lievitare e deve essere finanziato rapidamente.

## **Installare un airbag finanziario sulle PMI italiane**

La Cina ha capito subito l'effetto devastante sul proprio tessuto economico e ha già proposto misure per aiutare finanziariamente le PMI cinesi. L'Italia non ha questa flessibilità perché il sistema bancario è già sotto pressione e sta riducendo il credito dal 2011. Lo Stato ha vincoli di ulteriore indebitamento. Per questo motivo **le PMI devono agire da sole** e rapidamente per evitare effetti finanziari indesiderati, pianificando misure ad hoc da subito. La risposta migliore è quella di costituire rapidamente un **airbag finanziario, un tesoretto di liquidità**, sufficiente a superare eventuali tensioni e crisi derivanti da mancati o ritardati pagamenti dei prossimi mesi.

## **La cessione dei crediti commerciali è la risposta più immediata**

Difficile anche questa volta attendersi una risposta immediata dal sistema bancario italiano, per i noti vincoli di vigilanza e costo del capitale sui prestiti alle PMI, ma anche per i lunghi tempi di risposta di fronte a una domanda di credito straordinaria in un momento di caos organizzativo. La creazione

---

<sup>1</sup> HORECA è l'acronimo di Hotellerie, Restaurant e Cafè (in molte interpretazioni sostituito da Catering).

del ‘tesoretto’ di liquidità può solo passare dallo **smobilizzo rapido dei crediti dei clienti** in portafoglio e di altri in arrivo a breve, attraverso piattaforme non bancarie.

È proprio in circostanze come questa che i **nuovi operatori fintech** come WorkinvoicE possono intervenire a supporto delle PMI, con soluzioni efficaci. Negli ultimi anni le fintech hanno costruito piattaforme digitali per la cessione del credito, hanno fatto della **velocità** un punto di forza e di differenza rispetto al sistema tradizionale dell’anticipo fatture e hanno accumulato esperienza nel credito commerciale. Nuovi operatori che dispongono di liquidità senza troppi vincoli grazie al supporto di investitori istituzionali, che hanno acquistato centinaia di milioni di crediti, fattura per fattura. Le imprese possono quindi pensare di **affrontare concretamente l’arrivo del Cigno Nero** e delle tensioni sulla liquidità sperimentando una soluzione semplice e innovativa, che offre trasparenza e tempi di risposta straordinariamente brevi, fondamentali per **anticipare le criticità**.

### **WorkinvoicE**

Operativa dal 2015, WorkinvoicE è il primo mercato online in Italia di invoice trading, il canale alternativo per l’anticipo fatture, che mette in contatto diretto risorse finanziarie e settore produttivo. WorkinvoicE ha stretto partnership con il leader della business information Cribis (gruppo Crif) e con Confindustria Vicenza al fine di fornire i propri servizi FinTech alle imprese associate.

### **Ufficio stampa WorkinvoicE**

ddl studio | Via Compagnoni 3, Milano

Mara Linda Degiovanni | maralinda.degiovanni@ddlstudio.net | +39 349 6224812

Laura De Pinto | lauradepinto@libero.it | + 39 347 551 1335

Elisa Giuliana | elisa.giuliana@ddlstudio.net | +39 338 6027361